# Assumptions Worksheet

## Omschrijving

Vul dit document in onafhankelijk van je partner(s) en vergelijk daarna de antwoorden.   
Wat komt overeen, wat niet? Markeer in geel wat overeenkomt.

## Business Assumptions

1. Ik denk dat mijn klanten nood hebben aan:
2. We kunnen dit oplossen door:
3. Mijn klanten zijn:
4. Onze app biedt ook volgende oplossingen/mogelijkheden voor:
5. De meeste klanten bereik ik via:
6. Ik verdien geld via deze app door: Het verkopen/huren van hardware onderdelen nodig voor het observeren van je energie
7. Mijn grootste concurrenten zijn: Fluvius met de digitale meter app
8. We zijn beter omdat: Met onze app kan u verschillende apparaten en hun energieverbruik managen.
9. Het grootste risico van de app is: Het linken met de apparaten etc. dat niet mogelijk is.
10. We lossen dit op door:
11. We zullen succesvol zijn als onze klanten: Goed overweg kunnen met onze app

## User Assumptions

1. Wie is onze gebruiker? Energiezuinige mensen met een woning
2. Welk probleem lost onze app op? Geen duidelijk overzicht over het energieverbruik in uw huis.
3. Wanneer en hoe wordt onze app gebruikt? Dagelijks via uw gsm
4. Welke features zijn belangrijk? Overzicht van energieverbruik, managen verbruik, zonnepanelen
5. Hoe moet onze app eruitzien? Overzichtelijke app, makkelijke interface voor alle doelpublieken